

Arturo Gabriel García Pineda

BUSINESS COACH

Perfil

Con más de 27 años de experiencia como conferencista motivacional, soy especialista en transformar culturas organizacionales mediante el desarrollo de hábitos positivos, actitud proactiva y liderazgo con propósito.

Bilingüe (Español - Inglés) y certificado como Instructor y Coach bajo las normas EC0217 y EC204, he acompañado a empresas de alto impacto en el fortalecimiento de equipos, disminución de rotación y mejora de resultados comerciales y humanos.

Clientes Destacados

- ◆ PEMEX · CFE · OXXO · BANAMEX · El Puerto de Liverpool · Cervecería Cuauhtémoc Moctezuma · INBURSA · Grupo San Francisco de Asís · Grupo Lodemo · Grupo Sipse · Coparmex · Princess Hotels & Resorts · Universidad ICEST · Universidad Valle del Bravo, entre otros.

Áreas de Especialización

- Desarrollo de actitud positiva y alto desempeño.
- Integración de equipos con enfoque en resultados.
- Retención de talento y reducción de rotación.
- Gestión del cambio y sensibilización organizacional.
- Influencia positiva en cultura y clima laboral.
- Aumento de ventas a través de habilidades blandas.
- Reconexión y alineación interdepartamental.

Competencias

- ◆ Manejo de equipo
- ◆ Visión de negocio
- ◆ Determinación
- ◆ Resolución de conflictos
- ◆ Liderazgo

Formación Académica y Certificaciones

- **Ingeniero Civil**
2Universidad IEST – Anáhuac (1989)
- **Cédula de Evaluación:**
EI1973-ECE025-11
- **Estándares de Competencia (CONOCER):**
 - Impartición de cursos de formación de capital humano de manera presencial
 - Realización de sesiones individuales de coaching

Conferencias Inspiracionales

- 1 Desempeño sobresaliente.
- 2 ¿Impactas tu entorno?
- 3 Las 5 actitudes clave para transformar tu vida.
- 4 Madurez emocional y profesional.
- 5 Pequeños cambios, grandes mejoras.
- 6 Sensibilización al cambio.
- 7 Enfrentando la adversidad.
- 8 Comunicación personal y autoestima.
- 9 Liderazgo · Ventas · Metas · Esfuerzo · Valores.
- 10 Conferencias especiales para jóvenes, padres, y prevención de adicciones.

Conferencias Inspiracionales

- Venta Estratégica para Ejecutivos
- Prospección y Madurez Organizacional
- Reconexión de Enlaces y Equipos
- Desempeño Competitivo Sustentable
- Hábitos de Actitud

Conferencias Inspiracionales

- Video presentación de servicios
- Antecedentes de experiencia
- Gestionando hábitos de actitud
- Pequeños cambios constantes
- 5 actitudes clave

Cursos y Talleres

- *Actitud Responsable*
- *Servicio al Cliente · Calidad en el Servicio*
- *Inteligencia Emocional · Autoestima*
- *Coaching · Influencia Positiva*
- *Psicología Organizacional y de Ventas*
- *Manejo de Conflictos · Seguimiento y Cierre de Ventas*

Imagen del Vendedor · Post-Venta · Venta de Mostrador

Publicaciones y Contenido

- Gestionando hábitos de actitud.
- Pequeños cambios constantes para grandes mejoras permanentes.
- 5 actitudes clave para mejorar tu entorno.
- Las disciplinas de hoy.
- La importancia de la motivación continua.
- Las 4 amenazas principales de la actitud.

Contacto



ARTURO GABRIEL



elconferencista.com.mx



contactoarturogabriel@gmail.com



99-9297-6744